

# Accelerating Sustainable Development

Apresentação para **FIESC**

Monetizando Atributos de Coleta & Reciclagem de Plástico

12/2023





# Agenda

1. Intro

2. Nossa proposta

3. Anexos

- Verra Plastic Waste Reduction Standard
- A Kosher Climate
- A Novo Ciclo Ambiental
- FAQ



## A parceria Kosher & NovoCiclo:

Com uma empresa tendo pleno domínio no **mercado global de atributos de sustentabilidade** e outra no **mercado brasileiro de gestão de resíduos**, em Nov/2023, **Kosher & NovoCiclo** oficializaram uma estratégica **parceria** para **conectar** os **players do mercado brasileiro** a promissoras **oportunidades** do **mercado global de Créditos de Plástico**.

Com muito gosto, **Kosher & NovoCiclo** apresentam seu modelo de negócio de **Gestão de Atributos de Sustentabilidade** para operações de **Coleta/Reciclagem de Resíduos Plásticos**.

Vamos **monetizar** a grande **contribuição ambiental** que sua empresa tem feito?



# Mas antes, quem é a Kosher Climate?



Uma empresa de **Consultoria, Investimento** e **Trading** de **Atributos de Sustentabilidade**

Fundada na **Índia** em 2012, a **Kosher Climate India Private** reúne um **rico portfólio** de projetos e um **time altamente experiente** no mercado (principalmente) de **Créditos de Carbono**.



## Alguns fatos:

- + 10 anos de atuação, + 80 colaboradores
- + 300 projetos, + 9 países [Veja alguns de nossos projetos no Anexo](#)
- + 20 milhões de atributos comercializados
- Profissionais com longo histórico de atuação junto ao UNFCCC

Gold Standard

Verified Carbon Standard  
A VERRA STANDARD



CERCARBONO  
Certified Carbon Standard



## Alguns de nossos Clientes:

aes Brasil



AXS  
ENERGIA



EVOLUA  
ENERGIA



Infosys



# Mas antes, quem é a NovoCiclo Ambiental?

Uma empresa brasileira **pioneira** e **especialista em** soluções completas de **Lixo Zero**.

Sediada em Florianópolis (SC), a **NOVOCICLO AMBIENTAL** é uma empresa com mais de **14 anos** no mercado de gestão de resíduos, atendendo com **soluções completas** de **Lixo Zero** os setores **privado e público**.



## Alguns fatos:

- + 14 anos de atuação
- + 30 projetos, + 5.000 usuários
- 1ª do Brasil a implementar estações de reciclagem em áreas públicas



# 0 Verra Plastic Waste Reduction Standard

Um programa certificado pela maior bandeira do mercado global voluntário de Créditos de Carbono.

## Market supply, credit sales

Possibilidade de alta valorização dos atributos

Let's see some examples:

Verra has seen initial estimates for plastic credit prices ranging from \$200 US to \$800 US per ton.



### Plastic Waste Reduction Program

#### Project and Credit Summary

Projects Piloted  
24

Countries/Areas  
11

#### Project Types and Scopes

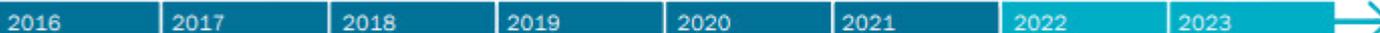
Informal and formal plastic waste collection from the environment, infrastructure development for plastic waste collection and sorting, mechanical recycling, chemical recycling



Pouca oferta

Earliest start date:  
on or after 1 Jan 2016

Start date:  
on or after 1 Jan 2022



Must complete validation by 31 Dec 2023

Must complete validation within 2 years of start date

Potencial retroativo

**Nossa proposta**

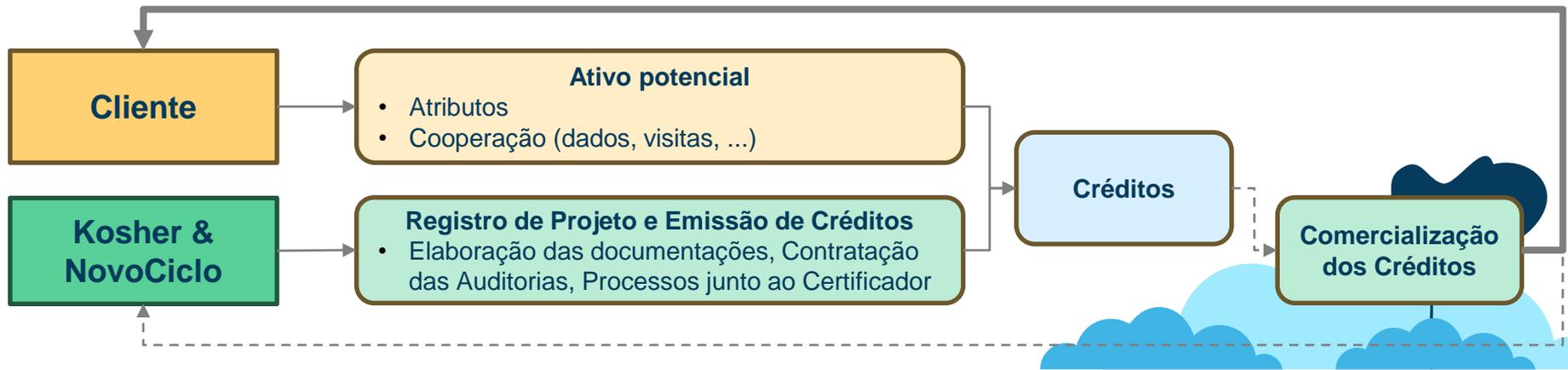


# Como Podemos te ajudar?

Existem promissoras oportunidades no mercado global de Atributos de Sustentabilidade, mas o caminho é longo entre “ter potencial” e de fato “emitir & comercializar créditos”!

Trabalhar com Créditos de Plástico exige **conhecimento técnico específico, investimentos, tomada de risco, networking de comercialização**, dentre outras atribuições específicas deste campo.

- Kosher & NovoCiclo **associam-se** aos Proprietários de Ativos para **originar o benefício** dos Créditos
  - Cuidamos de **toda a parte dos Créditos** desde o Registro do Projeto à Comercialização
  - Buscamos trabalhar com um modelo **remunerado por performance**, via % Créditos/Receita



Uma tentativa conjunta de monetização, em um mercado inovador, sem o Cliente ter que investir

- **MODELO:** originação e comercialização de créditos, **sem investimentos**, remuneração **100% sob performance**
- **ATIVIDADES BUSCADAS:** coleta e/ou reciclagem de **plástico** iniciadas ou expandidas **após jan/2016**
- **VALORES:** estimativa de **receita líquida para o Cliente**, para 20.000 ton, **USD 400k**. Sujeita ao mercado
- **CONTRIBUIÇÕES DO CLIENTE:** suporte nas informações/comprovações necessárias (atividade, quantitativos, ...)
- **TIMING:** expectativa de **12 meses para originação**. Vendas sujeitas ao mercado
- **GARANTIAS?** Não. É um protocolo e mercado novo, mas **acreditamos e estamos dispostos a investir**.



# Simulação e Oferta – Processo

## Oferta e Contratação

### Como funciona o nosso acordo

#### Coleta de informações

Coletamos **info básica** dos Ativos Potenciais

- Lista de ativos
- Capacidades
- COD

Avaliamos o **potencial**



1-2 semanas

#### Oferta

Fazemos uma **oferta** para o seu projeto:

- Estimativa de créditos
- Modalidade do acordo
- Valores comerciais

Assinamos **contrato** com **condições iniciais**.



A depender do tipo de projeto

#### Validação e definição final do acordo

Coletamos **info detalhada** e documentação comprobatória:

- Relatórios
- Evidências
- ...

Validamos e consolidamos o acordo (mecanismo, valores, ...). Assinamos **aditamento** com **condições consolidadas**.

## Execução

### Projeto registrado com sucesso

Início de Projeto



A depender do tipo de projeto

1ª Emissão de Créditos (e início da comercialização)

Inviabilização por fator incontornável

Contrato é cancelado

### Periodicamente

Cliente gera Atributos

Kosher & NovoCiclo emite Créditos (e os comercializa)

Fim do contrato

Projeto em processo de registro

**Agradecemos** à FIESC e às indústrias pela oportunidade.

Disponibilizamos no **Anexo** informações mais detalhadas sobre as empresas, sobre o mecanismo e sobre a proposta.

Disponibilizaremos um **formulário de contato**.



# Delivering Social & Environmental Ambitions

## NOVOCICLO Ltda

### Engenharia

Jonathan Alessandro

Email: [Jonathan@novociclo.com.br](mailto:Jonathan@novociclo.com.br)

Phone: +55 48 998300951

### Novos Negócios

Flávia Hila

Phone: +55 48 9 91697050

## KOSHER CLIMATE INDIA Pvt. Ltd

### Head Office:

India - Bangalore, Karnataka

KOSHER CLIMATE INDIA Pvt. Ltd

### Brazil:

Jorge Barbi – Business Dev. Head Brazil

Email: [jorge.barbi@kosherclimate.com](mailto:jorge.barbi@kosherclimate.com)

Phone: +55 31999082661

Anexos



# Anexo 1 – Verra Plastic Waste Reduction Std.



**Plastic Waste  
Reduction Standard**

# Verra Plastic Waste Reduction Standard

Um programa certificado pela maior bandeira do mercado global voluntário de Créditos de Carbono.

## Market supply, credit sales

Let's see some examples:

Verra has seen initial estimates for plastic credit prices ranging from \$200 US to \$800 US per ton.



### Plastic Waste Reduction Program

#### Project and Credit Summary

Projects Piloted  
24

Countries/Areas  
11

Project Types and Scopes  
Informal and formal plastic waste collection from the environment, infrastructure development for plastic waste collection and sorting, mechanical recycling, chemical recycling



Earliest start date:  
on or after 1 Jan 2016

Start date:  
on or after 1 Jan 2022



Must complete validation by 31 Dec 2023

Must complete validation within 2 years of start date

# Verra Plastic Waste Reduction Standard



Standards for a Sustainable Future

NEWS

PUBLIC REPORT ▾

OPEN AN ACCOUNT

LOG IN

ID	Name	Proponent	Project Type	Status
4682	A Wise transformation of plastics recycling in Brazil	Braskem Netherlands B.V.	Plastic Waste Recycling	Under Validation and Verification
4470	Agents of Change: Orchestrating the Recycling Chain	Multiple Proponents	Plastic Waste Collection; Plastic Waste Recycling	Under Validation and Verification (public comment period closed)

A recente listagem de 2 projetos brasileiros reforça a nossa chance de sucesso no processo junto ao certificador.

# Verra Plastic Waste Reduction Standard

PROGRAM UPDATES > VERRA EXTENDS VALIDATION D...

## Verra Extends Validation Deadline for Plastic Projects

13 SEPTEMBER 2023



Vamos aproveitar a **extensão de janela** para explorar volumes retroativos!



Verra is extending the project validation deadline for projects seeking registration with the [Plastic Waste Reduction Program](#).

For projects with a start date between January 1, 2016, and December 31, 2021, project proponents will now have until June 30, 2024, to complete validation and request registration. The previous deadline was December 31, 2023.

# Anexo 2 - A Kosher Climate



# A Kosher Climate – Business Cases – Energia Renovável



Espanha   
+14 GW Renov.



India   
+7,5 GW Renov.



Brasil   
+4,7 GW Renov.



中广核巴西能源控股有限公司  
CGN Brasil Energia e Participações S.A.

Brasil   
+1,2 GW Renov.



+250 MW Solar,  
Brazil  
Link GCC [[1](#), [2](#)]



+600 MW Wind,  
India  
Link GS [[1](#), [2](#)]



Community Biogas,  
India  
[Link GS](#)

Quer conversar com um cliente Kosher para pegar uma recomendação?



# A Kosher Climate – Business Cases – EVs



**Okinawa Scooters**  
Indian Electric Two  
Wheeler  
Manufacturing  
Company  
**2Wheelers**



[Link Verra VCS](#)



**Erisha E Mobility**  
India-based company  
part of Rana Group

**3Wheelers**



**Revamp Moto**  
India-based company

**2Wheelers**



**E-Trio**  
Tech-driven EV-maker  
with the vision to  
“lead cargo fleet  
electrification”  
**2Wheelers**



# A Kosher Climate – Business Cases – NBS

## Gestão de alagamento em plantações de Arroz

- West Bengal (India)
- +50.000 ha
- 2-3 tCO<sub>2</sub>/ha.year
- [Link Verra VCS](#)

Análise de solo



Drenagem (pré)



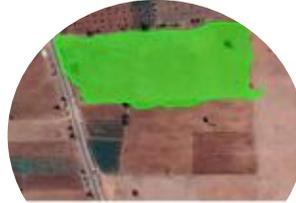
Drenagem (pós)



## Implementação de Agroflorestas

- Andhra Pradesh (India)
- +12.500 ha
- 10-15 tCO<sub>2</sub>/ha.year

Mapeamento



Planejamento



Plantio



## Restauração de Mangue

- Sundarbans (India)
- +1.000 ha
- 20-25 tCO<sub>2</sub>/ha.year
- [Link Verra VCS](#)

Análise de solo



Produção mudas



Plantio



# A Kosher Climate – Business Cases — Social

## Ecofogões Otimizados

- Bihar (India)
- +42.000 families
- 3,3 tCO2/family.year
- [Link GS](#)



Cadastro de beneficiários



Entrega



Instalação



Beneficiado



# A Kosher Climate – Time



**Jorge Barbi**

Business Development Head Brazil at Kosher Climate  
Belo Horizonte, Minas Gerais, Brazil · [Contact info](#)

**Head Brazil**



**Larissa Andrade Pereira** · 1st

International Relations | Project Management | Sustainability  
Brazil · [Contact info](#)

**Head of Renewable Energy**



**Elisa Canal** · 1st

Climate Action | ESG | Renewable Energy | Low-carbon economy | Sustainability

Porto Alegre, Rio Grande do Sul, Brazil · [Contact info](#)

**Head of Nature Based Solutions**

Essa é uma amostra do time que trabalhará nos projetos. Clique nas figuras para acessar os perfis LinkedIn!

Hoje estamos presentes em **9 países**, com um time de **mais de 80 funcionários especializados** e que cresce a cada mês, desenvolvendo **centenas de projetos** com nossos clientes.

# Anexo 3 - A NOVOCICLO Ambiental



**NOVOCICLO**



Empresa focada na gestão de resíduos sólidos urbanos

conceito de “Lixo Zero” como meta;

Os projetos caso a caso, levando todas as especificidades de cada local;

São estes pilares que a NOVOCICLO® desenvolve soluções direcionadas às necessidades de cada cliente.

 @novociclo.ambiental

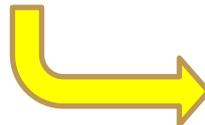


**NOVOCICLO®**

14 anos no mercado



# O QUE FAZEMOS



**Venda de resíduo pra indústria**



**Benefícios para geradores  
amplificação da  
captação de mais  
resíduos**



  
**NOVICICLO®**



**\* Rastreamento de todo o caminho do resíduo por NF ou MTR**

 @novociclo.ambiental

# RESULTADOS

- Índices de **mais de 80% de resíduos** desviados do aterro e encaminhados para reutilização e reciclagem;
- **Compostagem de 98%** de todo o resíduo orgânico coletado;
- **Impacto direto em + de 1.800 famílias**, com + de 5.500 pessoas sensibilizadas;
- Gerou até o momento aproximadamente total de **1.800.000 quilos de resíduos** que retornaram para a cadeia produtiva **por meio de doação a cooperativas**;
- **Trouxe benefícios ambientais** como economia de água, energia elétrica, redução do desmatamento, e contaminação da água
- Gerou renda aproximada de **R\$1.000.000,00 para cooperativas**





# Anexo 4 - FAQ



• **Quem é a KOSHER?** A [KOSHER CLIMATE](#) é uma empresa indiana especialista em atributos de sustentabilidade (Créditos de Carbono e afins), com mais de 10 anos de mercado, mais de 300 projetos já submetidos a programas globais de certificação ([CDM](#), [Verra VCS](#), [GS](#), [GCC](#), [UCR](#), [CerCarbono](#), [I-REC](#), ...), mais de 20 milhões de atributos já comercializados, atividades em 9 países e um time de mais de 80 integrantes.

• **Quem é a NOVO CICLO?** A [NOVO CICLO](#) é uma empresa brasileira sediada em Santa Catarina, especialista em gestão de resíduos, com mais de 14 anos de mercado, com pioneirismo nacional na implementação de programas de *Zero Waste*, com projetos tanto na iniciativa privada quanto na pública.

• **Por que a associação entre a KOSHER e a NOVO CICLO?** Uma tendo pleno domínio no mercado global de atributos de sustentabilidade e outra no mercado brasileiro de gestão de resíduos, a KOSHER e a NOVO CICLO estabeleceram em Nov/2023 uma parceria estratégica para buscar trazer aos *players* brasileiros de coleta e de reciclagem de resíduos plásticos um benefício financeiro direto do mercado global, via créditos internacionais de plástico, cuja função é remunerar os atores pelos benefícios que suas atividades trazem ao planeta, bem como proporcionar a outros atores uma maneira indireta de investir neste tipo de ação de sustentabilidade.

• **O que são Créditos de Plástico?** São certificados emitidos a partir da comprovação da atividade de coleta e/ou de reciclagem de 1 tonelada de resíduos plásticos. 1 tonelada coletada e reciclada poder dar origem a 2 créditos: 1 crédito de coleta e 1 crédito de reciclagem.

•**Como de fato emitir os Créditos de Plástico?** É necessário seguir todo um processo dentro de um programa certificador, ver figura explicativa. A intenção da KOSHER & NOVO CICLO é trabalhar com o [Verra Plastic Reduction Standard](#), que é um programa global criado e mantido por uma organização referência no mercado global de Créditos de Carbono, portanto trazendo credibilidade e um mercado global para os créditos.

•**Qual a relação entre os Créditos de Plástico propostos pela KOSHER & NOVO CICLO e outras soluções de créditos de reciclagem oferecidas atualmente no Brasil?** Ambos são programas de certificação, cada um com suas regras e mercados específicos, e seus pontos fracos e fortes. A solução que queremos levar aos coletadores e recicladores do mercado brasileiro utiliza um programa global coordenado por uma entidade altamente reconhecida no mercado global voluntário de atributos de sustentabilidade, portanto estendendo as oportunidades de mercado do Brasil para todo o mundo. **IMPORTANTE:** quantidades processadas utilizadas para a emissão de créditos em um programa não podem ser utilizadas também em um outro programa, o que resultaria em dupla contabilidade.

•**Toda atividade de coleta e/ou reciclagem de plástico pode gerar créditos de plástico?** Não. Existem requisitos específicos do programa certificador a serem cumpridos, [ver figura explicativa](#).

•**O que configuraria uma operação de Aumento de Capacidade?** Implementações de aumento de maquinário e/ou de outros recursos, e implementações de ampliações via melhorias/modernizações de processo, que resultem em aumento de quantidade coletada/reciclada de resíduos plásticos.

•**Quem compra os Créditos de Plástico?** Os compradores tendem a ser empresas participantes do mercado global voluntário de atributos de sustentabilidade (hoje conhecido pelos créditos de carbono), que pela natureza de suas atividades causam a colocação de grandes quantidades de plástico no mercado, mas que ao mesmo tempo buscam compensar tal impacto indiretamente apoiando iniciativas de coleta e reciclagem realizadas por terceiros.

•**Qual o papel da KOSHER & NOVO CICLO nessa iniciativa?** O caminho entre ter potencial para a emissão de créditos de plástico e de fato emitir e comercializar os créditos, é longo e requer capacidades específicas: conhecimento e experiência no mercado brasileiro de resíduos plásticos e no mercado global de atributos de sustentabilidade juntamente com seus programas/processos de certificação, apetite para riscos deste tipo de operação e *networking* comercial para o escoamento de créditos. O papel da KOSHER & NOVO CICLO é justamente percorrer todo este caminho para o CLIENTE, evitando que ele perca essa promissora oportunidade, por ela estar fora do seu *core business*.

•**Como é a proposta de trabalho da KOSHER & NOVO CICLO?** É uma proposta focada em gerar uma nova fonte de receitas para o CLIENTE, sem demandar investimentos e remunerando a KOSHER & NOVO CICLO 100% sob performance: KOSHER & NOVO CICLO só ganham se o CLIENTE ganhar. Trata-se de um serviço completo de gestão dos atributos de sustentabilidade da atividade do CLIENTE (coleta e/ou reciclagem de resíduos plásticos) de um determinado período (por exemplo Jan/2016-Dez/2025). KOSHER & NOVO CICLO terão exclusividade na gestão dos atributos e farão todo o trabalho e investimento desde a originação até a comercialização dos créditos de plástico, sendo remunerados com um percentual do resultado líquido da operação.

•**Qual é o papel do CLIENTE no trabalho com a KOSHER & NOVO CICLO?** Além de garantir não utilizar os mesmos atributos em outros programas fora o que está sendo desenvolvido com a KOSHER & NOVO CICLO, o papel do CLIENTE é dar suporte para o processo de originação dos créditos, via compartilhamento de um conjunto amplo de informações e documentações comprobatórias a respeito de todo o ciclo do material envolvido em sua atividade de coleta e/ou reciclagem de plástico, e também via abertura para eventuais visitas de auditoria ao longo do processo. **IMPORTANTE:** é necessária colaboração total do CLIENTE, visto que trata-se de um grande conjunto de informações a serem identificadas e comprovadas a respeito de toda a cadeia percorrida pelo resíduo plástico contemplado no projeto.

•**Quais documentações serão necessárias ao longo do processo?** Não existe uma definição exata e o parecer será sempre do AUDITOR e/ou MECANISMO, mas certamente farão parte do conjunto notas fiscais de fornecimento e de recebimento de materiais/produtos, certidões empresariais, contratos entre empresas, relatórios e dossiês da atividade da empresa, dentre outros.

•**O sucesso na emissão e comercialização dos créditos de plástico é garantido?** Não, existem múltiplos desafios a serem superados ao longo do processo de originação dos créditos, bem como existe o risco de liquidez do mercado comprador. É muito importante lembrar que trata-se de uma tentativa, mas que por outro lado a KOSHER & NOVO CICLO tanto acreditam no sucesso que estão se dispondo a trabalhar (e investir) com remuneração exclusivamente sob performance.

•**Quanto o CLIENTE ganhará em caso de sucesso?** Não existe um valor padrão para o crédito de plástico ou uma referência transparente e pública, dado que as negociações ocorrem confidencialmente entre empresas e que trata-se de um mercado muito recente (dados de 22/11/2023: [apenas 35 projetos em processo de registro, 12 registrados, e 3 com emissões realizadas, que somam 993 créditos emitidos](#)). Especulações de mercado já chegaram a mencionar patamares de mais de USD 800,00 por crédito. Simulando um valor especulativo de USD 50,00 por crédito, custos de originação com o MECANISMO e AUDITORES da ordem de USD 70.000,00 por período + cerca de USD 7,00 por crédito emitido, e um pagamento de serviço da KOSHER & NOVO CICLO máximo de 50% do resultado líquido da operação, hipoteticamente uma operação que acumule 20.000 créditos deverá gerar uma receita ao CLIENTE da ordem de USD 400.000,00. Novamente, ressalta-se que tanto a liquidez quanto o valor de venda do crédito de plástico estarão sujeitos ao comportamento do mercado.

•**Como serão realizados os pagamentos ao CLIENTE?** O CLIENTE será sempre informado, com a devida transparência, quando houver tanto uma realização de custo com o MECANISMO e AUDITORES, quanto de uma receita de venda dos créditos. Os custos serão deduzidos das receitas, e então a KOSHER & NOVO CICLO farão o repasse dos devidos valores acordados ao CLIENTE, a princípio via transferência bancária internacional.



- **Qual o tempo gasto desde o início ao fim de um projeto?** As expectativas da KOSHER & NOVO CICLO são de cerca de 12 meses para todo o processo de originação dos créditos a partir da realização da atividade (ver figura), podendo variar em função da performance do trabalho entre KOSHER & NOVO CICLO e o CLIENTE, bem como em função dos tempos de processamento pelo MECANISMO e AUDITORES. Para a comercialização, o tempo fica condicionado à situação do mercado, podendo ocorrer logo após a emissão, ou chegar a levar anos.
- **Até quando vigora o contrato entre KOSHER & NOVO CICLO e o CLIENTE?** Até que 100% dos créditos do projeto sejam comercializados, salvo ocorra uma rescisão contratual antecipada.
- **Que tipos de projeto a KOSHER & NOVO CICLO estão buscando?** Atividades com potencial de elegibilidade (ver figura), que tenham processado pelo menos 10.000 toneladas de resíduos plásticos elegíveis entre Jan/2016-Dez/2021.
- **Todas as oportunidades cujas atividades cumpram os requisitos indicados serão desenvolvidas?** Não necessariamente. Será avaliada oportunidade a oportunidade, levando em consideração os requisitos básicos, as condições comerciais negociadas com o CLIENTE, e também fatores mercadológicos e internos da KOSHER & NOVO CICLO.
- **A KOSHER & NOVO CICLO irão trabalhar com agrupamentos de múltiplos CLIENTES para atingir-se a escala mínima?** A princípio não, por questões de complexidade, mas isso poderá ser reavaliado.

• **Havendo múltiplas entidades envolvidas ao longo da cadeia, de quem é a propriedade sobre os atributos e que portanto pode utilizá-los para emitir créditos?** Não existe uma definição clara. Este tema será avaliado caso a caso, e o parecer final será do MECANISMO e AUDITORES.



•**E se a originação dos créditos falhar em alguma etapa junto ao MECANISMO, ou mesmo se a KOSHER & NOVO CICLO optarem por não proceder / abortar um projeto por razões mercadológicas e/ou internas?** O processo será interrompido, o contrato com o CLIENTE será rescindido e a KOSHER & NOVO CICLO perderão os direitos sobre os atributos do CLIENTE.

•**E se ao longo do processo surgir alguma questão regulatória nacional que impossibilite o CLIENTE de ceder seus atributos para uso em um programa certificador internacional?** O processo será interrompido, o contrato com o CLIENTE será rescindido e a KOSHER & NOVO CICLO perderão os direitos sobre os atributos do CLIENTE.

•**E se ao longo do processo surgir para o CLIENTE uma oportunidade alternativa no mercado nacional mais interessante que a apresentada pela KOSHER & NOVO CICLO, e que não requeira seus serviços?** O CLIENTE e a KOSHER & NOVO CICLO deverão chegar a um acordo para que o processo seja interrompido e a relação seja desfeita de uma maneira equilibrada, considerando investimentos já realizados pela KOSHER & NOVO CICLO até a aquele momento.



# FAQ – Figuras – Processo Geral

## Oferta e Contratação

### Prospecção

#### Coleta de **info básica**

- Descrição da atividade
- Data do start / ampliação
- Quantidades processadas no período

#### Avaliação de potencial



Expec. máx  
1 semana

### Oferta / Contratação preliminar

#### Fornecimento de **proposta preliminar:**

- Potencial
- Condições comerciais
- Simulação

Assinatura de **contrato** com **condições preliminares.**



A depender dos **info/docs**

### Validação, Avaliação Interna, Consolidação

#### Coletamos **info/docs:**

- Relatórios
- Evidências
- ...

Validamos, avaliamos e **consolidamos as condições** via **aditamento contratual.**

## Execução

### Início de Projeto



Ver cronograma

### Projeto registrado com sucesso

**Emissão de Créditos** (e início da comercialização)

Inviabilização por fator incontrolável

**Contrato é cancelado**

### Comercialização dos Créditos



A depender do mercado

**Fim do contrato**

Projeto em processo de registro



## 1) Listagem de Projeto

### Listagem

Elaboração e Submissão de Formulário de Projeto

### Consulta Global

Monitoramento da Consulta Global

Projeto é listado no site do Mecanismo



Expec. 2 meses

## 2) Registro de Projeto

### Validação

Visita ao projeto, Elaboração de Relatório de Validação Auditado

### Registro

Submissão de Relatório de Validação e Solicitação de Registro

Projeto tem seu status alterado para Registrado



Expec. 6 meses

## 3) Emissão de Créditos

### Verificação

Visita ao projeto, Elaboração de Relatório de Verificação Auditado

### Emissão

Submissão de Relatório de Verificação e Solicitação de Emissão

Créditos são emitidos e armazenados na conta do Projeto



Expec. 4 meses

# FAQ – Figuras – Elegibilidade de Atividades

## Atividades e restrições:

### Destinação evitada:

- **Reciclagem:** Meio ambiente, aterro, qualquer tipo de incineração, qualquer outra destinação que não possibilite 2ª vida
- **Coleta:** Meio ambiente, incineração sem recuperação energética

### Atividades:

- **Reciclagem:** Reciclagem mecânica e/ou química
- **Coleta:** Coleta formal ou informal

### Destino do produto da atividade:

- **Reciclagem:** Produção de plástico reciclado
- **Coleta:** Aterros sanitários, processamento, reciclagem, reutilização industrial

### Fonte dos resíduos:

- Não pode ser importação, a não ser que de países subdesenvolvidos ou pequena ilha.

## Desqualificador temporal:

A Atividade ou Ampliação de capacidade tem que ter sido iniciada a partir de Jan/2016

## Desqualificadores regionais:

- Existem regulações mandatórias de coleta/reciclagem do material, e elas são amplamente seguidas
- A taxa de coleta/reciclagem do material é  $\geq 20\%$

Obs:

taxa de coleta/reciclagem =  
quantidade de resíduo coletado/reciclado / quantidade de resíduo gerado

**A definição da REGIÃO deve abranger desde a originação dos resíduos até a destinação do produto da atividade**